

Situé au cœur de Luxembourg-ville,
L'Hôtel Le Royal, 5 étoiles, membre de « The Leading Hotels of the World »,
recherche en CDI à temps plein pour une entrée à convenir un(e) :

SENIOR SALES EXECUTIVE (M/F)

Au sein de notre service commercial composé de 2 collaborateurs, vous serez amené(e) à assister
la responsable Sales & Marketing.

VOTRE FONCTION :

- Démarchage intensif et actions commerciales afin de développer les segments corporate, leisure et MICE.
- Promotion des différents points de vente, tant de l'hébergement que de la restauration et autres départements
- Entretien des relations avec "The Leading Hotels of the World".
- Etablissement d'un planning mensuel des actions commerciales et marketing.
- Mise à jour de la base de données commerciale.
- Participation à la préparation budgétaire.
- Représentation de l'établissement sur les salons internationaux et autres manifestations.

VOTRE PROFIL :

- Etudes supérieures en commerce, une spécialisation en hôtellerie est un atout.
- Expérience à un poste similaire requise.
- Maîtrise du français et de l'anglais, le Luxembourgeois est un avantage certain.
- Maîtrise informatique (Pack Office...)
- Disposé(e) à effectuer des déplacements en Europe et à l'international.
- Autonome et organisé(e), vous faites preuve de beaucoup de rigueur.
- Un très bon sens de la communication, et des capacités de négociation très développées.
- Présentation soignée.

Les personnes intéressées sont invitées à adresser leur dossier de candidature
(CV détaillé avec photo + lettre de motivation et éventuellement références)

à : recruitment-lux@leroyal.com

